



Rejoignez-nous en tant que conseiller/consillère à la clientèle chez Zurich.

La réussite assurée

Vous désirez prendre davantage de responsabilités et organiser vous-même vos journées? Alors, lancez-vous maintenant dans une carrière prometteuse en tant que conseiller/consillère à la clientèle chez Zurich. En effet, vous commencerez avec un portefeuille clients attractif et bâtirez votre réussite sur des bases solides: une marque forte, des produits de premier ordre et des conditions de travail modernes.

La gestion des risques, un domaine aux multiples facettes.

Dans le conseil à la clientèle, vous êtes chaque jour confronté(e) à des personnes et des situations de vie différentes. Vous analysez les besoins, déterminez les risques et présentez des solutions intéressantes. Les relations personnelles avec les clients sont au centre de votre activité et forment la base de votre succès. Vous portez nos valeurs à l'extérieur et représentez la haute qualité de la marque Zurich. Vous êtes essentiellement responsable de la satisfaction de notre clientèle – et donc de notre succès commun. Nous le savons et nous honorons en conséquence généreusement les très bonnes performances. A tous les niveaux, vous pouvez participer activement au modelage de votre fonction.

De nouvelles perspectives s'offrent à vous

Le besoin d'indépendance financière restera important à l'avenir. Car l'espérance de vie des hommes augmente et pour bien des personnes, la couverture obligatoire à elle seule ne suffit plus. La prévoyance privée ne cesse de gagner en importance. De même, pour bon nombre de sociétés, une bonne couverture financière des risques devient de plus en plus vitale pour l'existence même de l'entreprise. Au sein des affaires d'assurance et de prévoyance, vous vous occupez donc d'un marché séduisant offrant d'excellentes perspectives de croissance et de développement. Profitez de ce potentiel de marché pour débiter une carrière personnelle prometteuse.

Nous œuvrons en faveur de votre succès

Le conseil à la clientèle Zurich vous offre de multiples possibilités de carrière. Nous vous y préparons de façon ciblée. Au sein de la Zurich Academy, qui assure votre formation et votre perfectionnement professionnel en interne, vous suivez une formation de base sanctionnée au bout de 2 ans par la certification AFA. Après cette formation de base, vous pouvez vous perfectionner ou vous spécialiser et évoluer – en fonction de votre carte de prestations personnelles et de votre potentiel – dans la direction souhaitée (spécialiste ou dirigeant).

Grâce à notre concept de formation modulaire, vous serez encouragé(e) individuellement dans votre développement selon vos capacités et soutenu(e) par votre supérieur. Ainsi, vous pourrez poursuivre votre chemin pas à pas.

Un coaching ciblé vous prépare le terrain

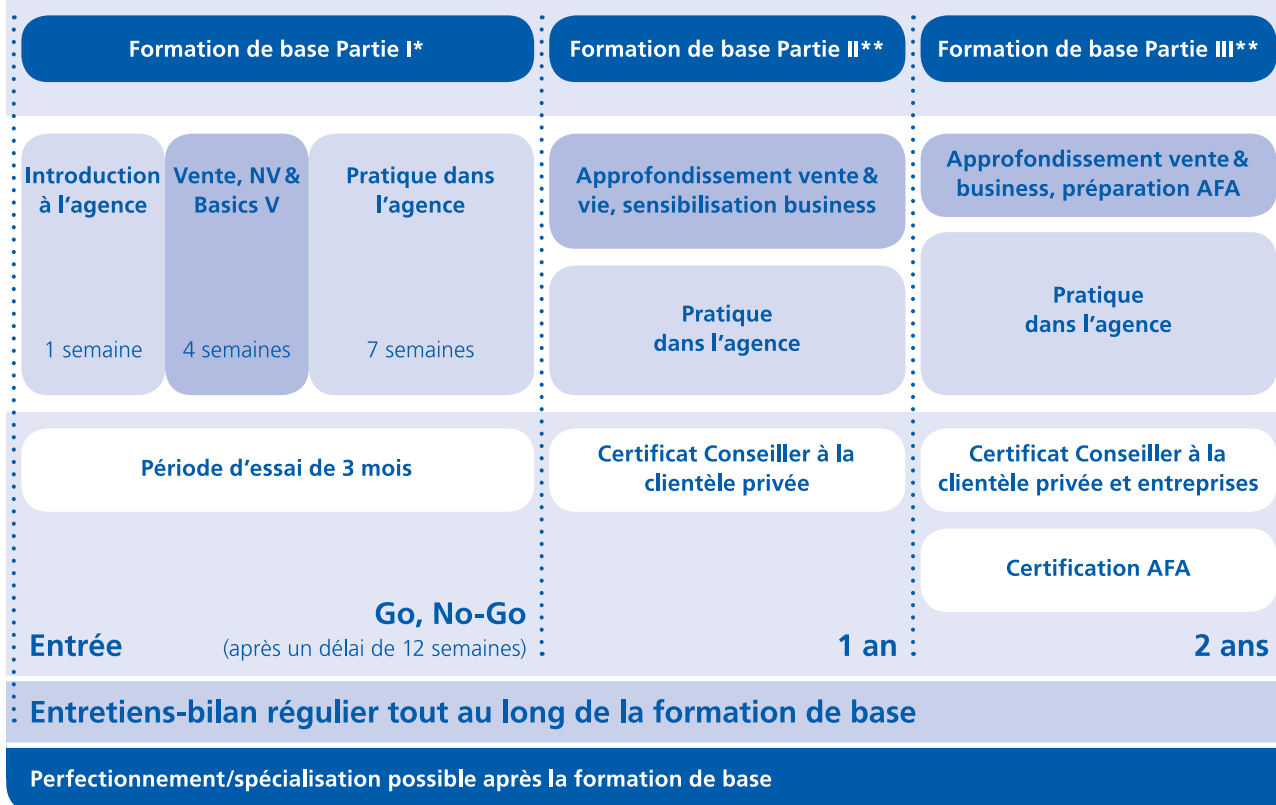
Un coach expérimenté vous accompagne et vous soutient à vos débuts. Vous pouvez ainsi vous familiariser avec votre nouvelle fonction et mettre directement en pratique les connaissances acquises lors de la formation. Vous bénéficiez d'un soutien professionnel dans votre nouvelle fonction. Des entretiens-bilan réguliers vous permettent de faire le point et de vous développer de manière ciblée.

Vous pouvez compter sur nous

Si vous êtes prêt(e) à satisfaire les attentes élevées de notre clientèle, si vous avez du flair, si vous savez écouter et gagner la confiance, et si vous savez faire preuve d'initiative personnelle, d'assurance et de persuasion, vous remplissez les principaux critères d'une carrière prometteuse dans la vente chez Zurich.

En sa qualité de plus grand assureur suisse à l'échelle internationale doté d'un réseau mondial de filiales et de succursales dans plus de 170 pays, Zurich est avant tout fortement enracinée en Suisse. Avec plus de 1,6 million de clientes et clients, c'est aussi dans votre région une valeur sur laquelle vos clients peuvent compter. Outre son infrastructure de premier ordre, Zurich met à votre disposition une gamme de produits qui sauront convaincre vos clients. Grâce à des formules de base séduisantes associées à d'excellentes prestations de service – par exemple les 26 Help Point de Suisse – vous êtes en mesure d'offrir des solutions globales exigeantes. De plus, pour les cas complexes, une équipe de spécialistes vous assiste et vous accompagne chez le client.

Formation de base Agents



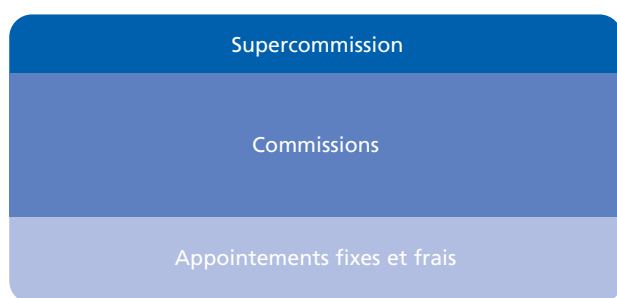
* Filière de formation identique pour tous les débutants

** Modules à choisir individuellement

Votre succès porte ses fruits

Chez Zurich, vous démarrez avec un portefeuille de clients séduisant, que vous entretenez et développez au fil de votre carrière. Infrastructure de qualité, compétences décisionnelles élevées à l'égard du client, intégration dans une équipe bien rodée: rien ne s'oppose à votre succès.

Notre modèle salarial attrayant rétribue vos prestations de manière équitable et ciblée. Une part de salaire constante vous procure stabilité et sécurité. Grâce à la part élevée rémunérant la performance (commissions), vous pouvez influencer vous-même sur votre salaire et obtenir un gain supérieur à la moyenne. Des prestations complémentaires intéressantes, des supercommissions et des conditions préférentielles pour vos propres assurances viennent en outre compléter votre salaire mensuel.



Testez au préalable votre nouveau poste

Vous n'avez pas encore d'expérience dans la vente et la branche de l'assurance mais souhaitez néanmoins déterminer sans engagement si ce métier est fait pour vous? Alors participez à l'un des prochains

Talentshops de la Zurich Sales Academy et découvrez si vous avez le potentiel d'un(e) conseiller/conseillère à la clientèle de premier ordre. Lors de cours du soir gratuits et sans engagement, vous apprendrez auprès d'agents généraux et de formateurs ce qui distingue les conseillers à la clientèle couronnés de succès des autres et tout ce qui vous attend chez Zurich. Inscrivez-vous dès à présent.

Nous vous facilitons la décision

Nous organisons régulièrement des Talentshops (cours du soir), et ce gratuitement et sans engagement. Vous trouverez les dates actuelles et les lieux des manifestations sur le site: www.zurich.ch/carrierevente

Vous faites le bon choix

Si vous avez terminé des études ou un apprentissage et êtes prêt(e) à vous mettre au travail avec beaucoup d'engagement et une aptitude à vous imposer, faites-nous parvenir votre dossier de candidature par courrier ou par e-mail. Du fait de la grande souplesse et de la forte indépendance offertes, cette fonction de conseil à la clientèle convient aussi parfaitement aux personnes qui retournent à la vie active (temps partiel également possible).

Nous serions heureux de recevoir votre candidature adressée à:

Zurich Compagnie d'assurances SA
Siège régional pour la Suisse romande
Ressources humaines
Case postale 1500
1001 Lausanne
E-mail: salesacademy@zurich.ch



Because change happenz®