

# Questionnaire

# Asset & Investment Management Insurance – Select (AIMI Select)

Responsabilité professionnelle Responsabilité des dirigeants Abus de confiance Responsabilité civile générale

Si, dans le texte ci-après, seul le genre masculin est employé pour les dénominations de personnes – dans le but de faciliter la lecture –, celui-ci sous-entend néanmoins toujours les personnes du sexe féminin. Veuillez répondre à toutes les questions. Les informations recueillies sont nécessaires pour l'évaluation du risque et le calcul de la prime. Vos réponses constituent la base légale de cette estimation. Le « preneur d'assurance », dans le cadre de ce questionnaire, se rapporte aussi à la société **et à l'ensemble de ses filiales**.

Les questions doivent recevoir une réponse complète et véridique. Le questionnaire doit être signé par un représentant autorisé du «preneur d'assurance ». Veuillez noter toute information supplémentaire directement sur le questionnaire ou sur une feuille séparée.



### 1 Données générales

# Nom Adresse NPA/localité Site internet Date de fondation Nombre d'employés Chiffre d'affaires (année CHF précédente) Chiffre d'affaires (année CHF en cours) Intermédiaire

### 2 Activité(s) de l'établissement financier

### 2.1 Type d'activité / Chiffre d'affaires

(courtier/agent Zurich)

## 2.1.1 Veuillez cocher les activités exercées par les sociétés à assurer e<u>t compléter l'annexe y relatif</u>

Type d'activité	Détails de l'activité	Annexe à compléter
Wealth manager et/ou conseillers financiers (y.c. family office, planification financière)	Gestionnaire de fortune « classique », avec mandat de gestion pour clientèle privée ou institutionnelle, et/ou conseillers financiers	Annexe A (page 5 du présent document)
Fund manager/advisor (incl. fund advisors and fund administrators)	Gestionnaire de fortune collective (fonds de placement)	Annexe B (page 6 du présent document)
☐ Fund manager/advisor	Une combinaison des deux activités susmentionnées	Annexe C (page 7 du présent document)
Distributeur de fonds de placement	Promotion et distribution de fonds de placement collectif	Annexe D (page 8 du présent document)
Private Equity / Venture Capital (PE/VC)	Gestion de fonds Private Equity ou purement advisory	Annexe E (page 8 du présent document)
Autres (exemple : securities dealer, etc.)	Veuillez spécifier votre activité sur un document ann conditions d'un contrat standard avec vos clients air votre dernier rapport financier et des factsheet de fo	nsi qu'une copie de



.1.2	Etes-vous également actifs dans : - La gestion immobilière					au: 🗆	,,,, <u> </u>
	- L'activité de fiduciaire (y compris d'escro	w agent)				oui 🔲 oui 🗍	non ∟ non Γ
	- La crypto / Blockchain / DLT	w agent)				oui 🗌	non [
	- Des <i>trust companies</i> (activité de <i>trustee</i> )					oui 🗌	non [
	- Le domaine des <i>Litigation funds</i>					oui $\square$	non [
	- Le Crowdfunding					oui $\square$	non [
	- Trust services / Trustee / corporate servi	ices				oui 🗌	non [
.1.3	Est-ce que votre société génère plus de 10 de :		chiffre d'affai	ires avec les	activités	_	
	<ul><li>Banque d'investissement et/ou financem</li></ul>	nent d'entrer	orise ou cons	seil en entrer	orise	: □	
	- L'activité d'administration de fonds (y co	•		•		oui ∐ oui □	non _ non _
.1.4	Provenance de la clientèle : Est-ce que plu dans ces pays/régions :	•		•	omicile	oui 🗀	11011
	- Etats-Unis					oui 🗌	non 🗀
	- Amérique du Sud. Si oui, veuillez précise	er	<del></del>			oui 🗌	non 🗌
	- CEI (anciennes républiques soviétiques)	. Si oui, veu	uillez précise	er		oui 🗌	non 🗌
. <b>2</b> .2.1	Collaborateurs et dirigeants (y compris d'administration) du preneur d'assurance	les membr ce et de se	s filiales	nités directe		conseil	
	Collaborateurs et dirigeants (y compris d'administration) du preneur d'assurance	les membr ce et de se	s filiales				
	Collaborateurs et dirigeants (y compris d'administration) du preneur d'assurance de la conseil d'administration	les membr ce et de se	s filiales				
	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs	ce et de se	s filiales				
	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration	ce et de se	s filiales				
	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs	ce et de se	s filiales				
	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs  Conseillers financiers, Gérants de fortune	ce et de se	s filiales				
	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs  Conseillers financiers, Gérants de fortune Assistants/subordonnés	e/fonds	s filiales				
	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs  Conseillers financiers, Gérants de fortune Assistants/subordonnés  Total	e/fonds	s filiales				
	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs  Conseillers financiers, Gérants de fortune Assistants/subordonnés  Total  dont « conseillers financiers » selon LSF	e/fonds	s filiales				
	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs  Conseillers financiers, Gérants de fortune Assistants/subordonnés  Total  dont « conseillers financiers » selon LSF	e/fonds	Année e	en cours	Année	e précédente	
.2.1	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs  Conseillers financiers, Gérants de fortune Assistants/subordonnés  Total  dont « conseillers financiers » selon LSFil  Si besoin, veuillez commenter ci-dessous  Quelles sont les années d'expérience de	es personn	Année e	en cours	Année	e précédente	
.2.1	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs  Conseillers financiers, Gérants de fortune Assistants/subordonnés  Total  dont « conseillers financiers » selon LSFil  Si besoin, veuillez commenter ci-dessous  Quelles sont les années d'expérience de	es personn	Année e	ous dans le c	Année	e précédente	
.2.1	d'administration) du preneur d'assurance  Membres du conseil d'administration  Directeurs exécutifs  Conseillers financiers, Gérants de fortune Assistants/subordonnés  Total  dont « conseillers financiers » selon LSFI  Si besoin, veuillez commenter ci-dessous  Quelles sont les années d'expérience de d'activité financier à assurer ?	es personn	Année e	ous dans le c	Année	e précédente	

3.2.2

Confidentiel si complété

réserves par l'auditeur ?

Si oui, veuillez préciser



oui 🔲

non 🗌

3

### 3 Groupe 3.1 Structure 3.1.1 Veuillez nous communiquer le nom des actionnaires ainsi que leur part sociale (>10%) oui 🗌 non 🗌 Est-ce que certains des actionnaires sont également dirigeants / employés ? Si oui, veuillez préciser Y a-t-il eu, au cours des 12 derniers mois, et/ou y aura-t-il au cours des 12 3.1.3 prochains mois, des changements (créations d'entités, fusions, acquisitions, oui 🗌 non 🗌 cessions, nouveaux actionnaires, changement de l'actionnaire majoritaire, etc.) au sein de la société ? Si oui, veuillez préciser oui 🗌 3.1.4 Le preneur d'assurance a des filiales ou des bureaux de représentation ? non 🗌 Si oui, veuillez préciser en mentionnant le lieu (ville/pays) **Finances** 3.2 3.2.1 Veuillez nous communiquer les chiffres financiers clés de l'année dernière, ainsi que leur projection pour l'année en cours : **En CHF** Année dernière Projection de l'année en cours Ratio de liquidité 2 (proportion entre, d'une part, les liquidités et les créances et, d'autre part, les engagements à court terme) Ratio de fonds propres (proportion de fonds propres par rapport au total du bilan) Résultat (bénéfice ou perte) Si le ratio de liquidité 2 est inférieur à 100% et/ou le ratio de fonds propres est inférieur à 20% et/ou si des pertes ont été enregistrées et/ou si le rapport de révision contient des réserves, veuillez nous faire parvenir le dernier rapport annuel de même que tout rapport intermédiaire établi depuis lors.

Est-ce que l'un des rapports de révision des deux derniers exercices contient des



4	Contrôle interne	externe et sécurité IT		
4.1	Procédures de contrôl	e interne/externe		
4.1.1		nt reçoit au minimum une fois par an des relevés de compte informations nécessaires sur le changement de son portefeuille	oui 🗌	non 🗌
4.1.2		nternes à respecter par tous les collaborateurs du proposant evision interne ou externe qui contrôle au moins une fois par an affaires.	oui 🗌	non 🗌
4.1.3	Un système de surveilla	nce contrôlent le respect des limites et des procurations.	oui 🗌	non 🗌
4.1.4		(y compris par voie informatique) de plus de CHF 10'000 sont au moins 2 personnes, chacune agissant indépendamment l'une	oui 🗌 e	non 🗌
4.1.5	Il existe un plan d'urgen	ce (Disaster Recovery Plan).	oui 🗌	non 🗌
	Veuillez clarifier les po	oints ci-dessus auxquelles vous avez répondu par la négati	ve	
4.2	Sécurité IT			
4.2.1		ctroniques et les documents confidentiels sont conservés en me de backup crypté, soit dans un lieu fermé à clé.	oui 🗌	non 🗌
4.2.2	mesures de sécurité qui	t protégés par des logiciels pare-feu, anti-virus et autres rendent impossible ou signalent automatiquement une intrusion é par des collaborateurs du proposant ou des tiers.	oui 🗌	non 🗌
4.2.3	Les employés sont régu engeenering) (au moins	lièrement formés sur la problématique Cyber (phishing, social une fois par année).	oui 🗌	non 🗌
5	Couvertures sou	haitées	Somme d'	assurance
5.1	RC professionnelle		CHF	
	RC des dirigeants		CHF	
	RC générale			
	Assurance contre les ab		CHF	
	Veuillez communiquer la	a somme d'assurance souhaitée : CHFa franchise souhaitée : CHF		
5.2	Exigences	Etes-vous soumis LSFin/FinSA/FIDLEG ?	oui 🗌	non 🗌
	réglementaires	Etes-vous soumis LSFin/FinSA/FIDLEG ?	oui 🗌	non 🗌
		Etes-vous soumis à toute autre loi ? Si oui, laquelle	oui 🗌	non 🗌
		Avez-vous besoin d'une assurance pour remplir ces exigences réglementaires ?	oui 🗌	non 🗌
		Si oui, de quelle somme d'assurance avez-vous besoin ? CHI	=	



6	Sinistra	of connaises	ance de faits
U	omishe	EL CUIII di SSA	HICE UE IAILS

U	Offisite of Confiding affect of faits
6.1	Au cours des 5 dernières années, la société a-t-elle subie des prétentions et/ou autres oui pertes pouvant être couvertes au titre des assurances proposées et/ou avez-vous connaissances de faits et/ou de circonstances pouvons donner lieu à un sinistre au titre des assurances proposées ?
7	Déclaration finale
	Le preneur d'assurance est conscient que Zurich traite des données qui se rapportent à des personnes physiques (données personnelles), dans le cadre de la conclusion et l'exécution des contrats et à d'autres fins. De plus amples informations sur ce traitement se trouvent dans la déclaration relative à la protection des données personnelles de Zurich. Cette déclaration peut être consultée sous <a href="https://www.zurich.ch/protection-des-donnees">www.zurich.ch/protection-des-donnees</a> ou obtenue auprès de Zurich Compagnie d'Assurances SA, Protection des données, case postale, 8085 Zurich, datenschutz@zurich.ch.  Zurich se réserve, dans ce contexte et dans les autres cas mentionnés dans la déclaration relative à la protection des données personnelles, le droit de communiquer les données personnelles — y compris les données personnelles sur la santé, le cas échéant — à des tiers.  Le preneur d'assurance consent expressément par la présente déclaration à ce que les assureurs antérieurs, les co-assureurs et les réassureurs, d'autres assureurs et d'autres services au sein de Zurich, les organes officiels et d'autres tiers, fournissent à Zurich des renseignements pertinents dans le cadre du contrôle des risques et des prestations ou des sinistres, dans le but de lutter contre les abus et pour l'exécution du rapport contractuel d'assurance, en particulier sur l'évolution de la sinistralité ou sur les assurances et prestations antérieures ou parallèles. Ceci est nécessaire à la préparation, respectivement à l'exécution du rapport contractuel d'assurance. Le preneur d'assurance délie tous ces services de tout devoir de confidentialité dans ce cas.  Le preneur d'assurance s'engage à informer les tiers, dont il communique les données personnelles à Zurich, du traitement de leurs données personnelles par Zurich.
	Lieu, date
	Nom(s) et fonction(s) des proposant(s)

- Prière de répondre à toutes les questions et de ne laisser aucune rubrique vide.

Signature(s) de(s) personne(s) susnommée(s)

- Si vous manquez de place pour répondre à certaines questions, veuillez utiliser une feuille séparée. Cette feuille fera partie intégrante de ce questionnaire et devra être également signée.



### Annexe A - Activités de Wealth manager et/ou conseillers financiers

	Année dernière	Année en cours
Nombre de clients	Ailliee delillere	Aimee en cours
Total Actifs sous gestion ( <i>AuM</i> ) et/ou Actif sous conseil ( <i>AuA</i> )	CHF	CHF
Taille de vos deux plus grands mandats/clients (additionnés)	CHF	CHF
. , ,	Cili	OH
Structure de la clientèle (répartition selon les AuM/AuA)		1 0/
Proportion de votre clientèle privée,	%	%
dont investisseurs qualifiés (plus de CHF 2mio de fortune privée)	%	%
Proportion de votre clientèle institutionnelle	%	%
Total	100 %	100 %
Proportion des mandats de gestion discrétionnaire	%	%
(le client délègue les décisions d'investissement liées à ses actifs auprès du gérants de fortune)		
Proportion des mandats de gestion non-discrétionnaire	%	%
(activité de conseils en combinaison avec la réception et la transmission d'ordres)		
Proportion des mandats de conseils exclusivement (advisory)	%	%
(le client prend lui-même les % décisions de placement et exécute lui-même les ordres)		
Total	100 %	100 %
Répartition géographique de la clientèle (selon le nombre de clients ou des AuM/AuA)		
Suisse	%	%
Union européenne	%	%
Royaume-Uni	%	%
USA	%	%
Amérique du Sud Si oui, veuillez préciser	%	%
CEI (anciennes républiques soviétiques). Si oui, veuillez préciser	%	%
Reste du monde (veuillez préciser)	%	%
Total	100 %	100 %
Répartition des Actifs sous gestion (AuM/AuA) selon les catégories de produits d'investissement suivants		
Obligations	%	%
Cash et/ou marché monétaire	%	%
Matière première	%	%
Actions	%	%
Immobilier	%	%
Private equity (leverage buy out) et/ou Venture capital (start-up)	%	%
Produits dérivées et/ou Produits structures	%	%
Fonds de placement avec stratégie conservatrice (ex. 80% obligations, 10% matière première et 10% actions)	%	%
Fonds de placement avec stratégie équilibrée (ex. 33% obligations/m, 33% immobilier/matière première et 33% actions)	%	%
Fonds de placement avec stratégie agressive (ex. plus de 90% actions)	%	%
Hedge Funds	%	%
Autres (veuillez préciser)	%	%



### Annexe B - Activités d'Asset/Fund manager

nformations complémentaires relatives à l'activité		
Activités:		
- Activité de conseil pour des fonds uniquement		Yes 🗌 No 🗌
- Direction de fonds (y compris l'activité d'administrateur de fonds)		Yes 🗌 No 🗌
- Gestionnaire de fortune collective		Yes 🗌 No 🗌
(Gestion du portefeuille d'un fonds uniquement)		
Pour les <b>Direction de fonds</b> , veuillez confirmer que :		
- Le calcul de la VNI (NAV) est effectué par une entité tierc	е	Yes 🗌 No 🗌
- Un accord sur les niveaux de services (SLA) est en place		Yes 🗌 No 🗌
- % du revenue généré par l'activité d'administration de fon	· ·	%
Veuillez clarifier les questions ci-dessus auxquelles vous ave	z répondu par la nég	gative
· ·	Année dernière	Année en cours
Nombre total de fonds gérés		
dont nombre de fonds de tiers		
Valeur totale de ces fonds (FuM)	CHF	CHF
Structure des investisseurs (répartition selon les FuM)		
Proportion d'investisseurs privés	%	%
Proportion d'investisseurs institutionnels	%	%
Total	100 %	100 %
· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	100 /0	100 /0
Répartition géographique des investisseurs (selon les FuM)		T
Suisse	%	%
Jnion européenne	%	%
Royaume-Uni	%	%
JSA	%	%
Amérique du Sud Si oui, veuillez préciser	%	%
CEI (anciennes républiques soviétiques). Si oui, veuillez préciser	%	%
Reste du monde (veuillez préciser)	%	%
Total	100 %	100 %
Répartition des Fonds sous gestion (FuM) selon les types de fonds suivants		
Fonds de placement avec stratégie conservatrice (ex. 80% obligations, 10% matière première et 10% actions)	%	%
Fonds de placement avec stratégie équilibrée (ex. 33% obligations, 33% immobilier/matière première et 33% actions)	%	%
Fonds de placement avec stratégie agressive (ex. plus de 90% actions)	%	%
Hedge Funds	%	%
Private equity (leverage buy out)	%	%
/enture capital (start-up)	%	%
Autres (veuillez préciser)	%	%
Total	100 %	100 %
a-t-il des performances significativement négatives à notifier lue vous gérez ?	pour l'un des fonds	oui 🗌 non
oui, veuillez préciser		



### Annexe C - Activités de Wealth & Asset/Fund manager

### Informations complémentaires relatives à l'activité

	Année dernière	Année en cours
Structure des revenues (répartition selon le chiffre d'affaires)		
Proportion générée par l'activité de Wealth management	%	%
Proportion générée par l'activité d'Asset/fund management	%	%
Total	100 %	100 %

Veuillez répondre aux questions des Annexes A et B liés aux activités de wealth managment et Asset/funds management



### Annexe D - Activités de distributeur de fonds de placement

### Informations complémentaires relatives à l'activité

	Année dernière	Année en cours
Répartition des produits d'investissement distribués selon les revenus générés par ceux-ci		
Fonds de placement avec stratégie conservatrice (ex. 80% obligations, 10% matière première et 10% actions)	%	%
Fonds de placement avec stratégie équilibrée (ex. 33% obligations, 33% immobilier/matière première et 33% actions)	%	%
Fonds de placement avec stratégie agressive (ex. plus de 90% actions)	%	%
Hedge Funds	%	%
Private equity (leverage buy out)	%	%
Venture capital (start-up)		
Autres (veuillez préciser)	%	%
Total	100 %	100 %



### **Annexe E - Private Equity et Venture Capital**

Informations complémentaires relatives à l'activité

Combien avez-vous d'investisseurs?		
Quel est le montant total de vos PC/VC gérés ? Ou de conseil (veuillez préciser)		
Combien de transactions (acquisition/cession) avez-vous prévu de faire par année et pour quel montant en moyenne ?		
Veuillez confirmer que la décision finale pour chaque investissement est prise par l'investisseur	oui 🗌	nor
Si non, veuillez préciser		
Veuillez nous communiquer 1) le type d'investisseurs (privé Vs. Institutionnel) et 2) le profil de risque des investisseurs ainsi que 3) la répartition géographique des investisseurs?		
Quelles sont vos perspectives à 3 ans (chiffres d'affaires, bénéfice/perte)		
Dans quels types (domaine d'activité) de PC/VC investissez-vous pour le compte de vos clients et dans quels pays?		
Veuillez décrire la stratégie de ces investissements ainsi que les objectifs financiers (horizon temporel, TRI)		
Quelle est la performance des investissements dans les PC/VC sur les 3 dernières années? (track-record)		
Veuillez décrire votre modèle de rémunération		
Est-ce que vous siégez au sein des sociétés dans lesquels vous investissez pour le compte de vos clients?	oui 🗌	non
Si oui, veuillez nous fournir une liste de tous les mandats et nous communiquer si chacune de ces sociétés a une couverture D&O en place?		